

## 食品産業営業力強化専門員事業 及び売れる商品実践講座＜外見改良＞説明会

島根県しまねブランド推進課では、「営業力強化専門員」を配置し、食品及び飲料等製造業の皆様を対象に、「営業力」の向上を図るための事業を実施します。

また、消費者目線に基づく商品の改良手法を学びながら商品改良を実践する、売れる商品実践講座＜外見改良＞を開催します。

今回は2つの事業の立ち上げに、「営業力・商品改良」の考え方や、その必要性についてお話しするとともに、事業の内容について説明をいたします。

**参加無料**

【対象】 食品及び飲料等製造業、産業支援機関・行政機関

【内容】

- ① 講演 『売れる商品開発と営業力アップのために』  
講師 新日本スーパーマーケット協会 推進役 飯塚 理夫
- ② 講演 『社内に“営業力”が蓄積されていますか？』  
講師 島根県営業力強化専門員 佐藤 純一
- ③ 事業説明 営業力強化専門員事業・売れる商品実践講座＜外見改良＞の進め方について  
説明者 島根県しまねブランド推進課

### 飯塚理夫講師の紹介

有限会社アイ.ピー.エス代表取締役  
1976年UCC上島珈琲株式会社入社後、業務用・家庭用の営業を経て、本社のマーケティング本部で製品開発、販売促進担当、社員教育として活躍。2003年に退職後、有限会社アイ.ピー.エスを設立。メーカーの開発支援、首都圏の高質スーパーを中心に、地域産品の卸売業務を行いながら、全国各地で商品開発や営業にする指導及び講演を行う。

### 佐藤純一講師の紹介

30年間食品営業一筋。  
乳業メーカー、外資系アイス・チーズメーカー、和日配、外資系飲料メーカーに勤務。直近15年は営業管理職として、部下への営業戦略指導をしつつ、自身も首都圏の主な量販本部も担当し、原料高騰の中で、価格シミュレーションに於いて生販調整、問屋帳合料、物流費、粗利確保の精査をしながら基盤構築に努めた。

### 浜田会場

【日時】 H28. 4. 21(木) 13:00～14:30  
【会場】 いわみぶらっと 2階会議室  
(浜田市相生町 1391 シェパル内)

### 松江会場

【日時】 H28. 4. 22(金) 9:30～11:00  
【会場】 テクノアークしまね 1階中会議室  
(松江市北陵町 1番地)

お問い合わせ

島根県しまねブランド推進課 TEL 0852-22-5284 / FAX 0852-22-6859  
担当 狩野、若槻 E-mail [tenjikai1@pref.shimane.lg.jp](mailto:tenjikai1@pref.shimane.lg.jp)

お申し込みは FAX もしくは メール で

企業名		参加会場	4/21 浜田 ・ 4/22 松江
団体名			
申込者 役職・お名前		TEL	
E-mail			
参加者 役職・お名前			

※ご記入いただいた個人情報は、本説明会実施に関する事務以外には使用いたしません