

売れる商品実践講座＜商品個別相談＞の説明会開催

島根県しまねブランド推進課では、消費者目線に基づく商品の改良手法を学びながら商品改良を実践する、売れる商品実践講座を開催しています。

今年度前期はパッケージデザインをリニューアルする＜外見改良＞講座を開催しており、後期は＜商品個別相談＞講座を開催します。

この講座は、一つの商品について、「原材料の見直しを行いたい」、「この価格でいいかどうかかわからない」、「どのような味が県外でうけるのかを知りたい」などの課題について、メーカー出身の商品開発担当者の指導のもと、個別ミーティングを中心に商品の改良を行うものです。

今回、この講座の立ち上げにあたり、講座の内容についての説明会を開催いたします。

参加無料

【対象】 食品及び飲料等製造業、産業支援機関・行政機関

【内容】

- ① 講演 『売れる商品実践講座＜商品個別相談＞について』
講師 新日本スーパーマーケット協会 推進役 飯塚 理夫
- ② 事業説明 売れる商品実践講座＜商品個別相談＞の進め方について
説明者 島根県しまねブランド推進課

飯塚理夫講師の紹介

有限会社アイ・ビー・エス代表取締役

1976年UCC上島珈琲株式会社入社後、業務用・家庭用の営業を経て、本社のマーケティング本部で製品開発、販売促進担当、社員教育として活躍。2003年に退職後、有限会社アイ・ビー・エスを設立。メーカーの開発支援、首都圏の高質スーパーを中心に、地域製品の卸売業務を行いながら、全国各地で商品開発や営業にする指導及び講演を行う。

大田会場

【日時】 H28.7.5(火)10:00～12:00
【会場】 大田商工会議所3階大ホール
(大田市大田町大田イ 309-2)

松江会場

【日時】 H28.7.6(水)10:00～12:00
【会場】 県松江合同庁舎6階603～604会議室
(松江市東津田町1741-1)

お問い合わせ

島根県しまねブランド推進課 TEL 0852-22-5284 / FAX 0852-22-6859
担当 松本 E-mail tenjikai1@pref.shimane.lg.jp

×切6月28日(火)

お申し込みは FAX もしくは メール で

企業名 団体名		参加 会場	7/5 大田 ・ 7/6 松江
申込者 役職・お名前		TEL	
E-mail			
参加者 役職・お名前			

※ご記入いただいた個人情報は、本説明会実施に関する事務以外には使用いたしません