

# 食品産業「営業力強化専門員」事業の募集について

島根県しまねブランド推進課では、民間企業での営業経験豊富な「営業力強化専門員」を配置し、食品及び飲料等製造業の皆様を対象に、「営業力」の向上を図るお手伝いをします。

## 募集概要

- 【募集期間】 平成 29 年 4 月 7 日(金)～5 月 12 日(金)
- 【募集対象】 島根県内の食品及び飲料製造業 10 社程度 ※県税の滞納がないこと
- 【費用負担】 無料 ※企業側スタッフの交通費、輸送費などは企業負担
- 【応募方法】 しまねブランド推進課ホームページ(下記参照)から様式をダウンロードして、必要事項を記載のうえ、添付書類とともにしまねブランド推進課へ提出  
<http://www.pref.shimane.lg.jp/brand/> ←「新着情報」に掲載
- 【添付書類】 ①県税納税証明 ②会社案内、製品パンフレット(既存のもので結構です)

## 事業スケジュール



申込みのあった全社を専門員が訪問して、現状や課題等についてお話しをうかがいます  
申込みが 10 社を超過した場合は、下記のポイントで派遣対象企業を決定します

- ①全社的な取り組みとして成果目標を共有できるか
- ②将来の成果が期待できる商品力があるか
- ③他に優先すべき経営課題がないか

## 事業内容

### ■実施事業内容

- ①企業を訪問して営業戦略立案、体制構築、人材養成についてアドバイス(5 回程度を想定)
- ②取引先との商談、県内外で開催される商談会や展示会に同行し、商談及び事後対応アドバイス
- ③首都圏等の有望商談先情報、店舗調査、競合商品調査や、サンプル代行購入

### ■本事業のポイント

- ・商品特性、原価構造、生産体制等も考慮した営業戦略構築を経営者、営業担当者と進めます
- ・企画書の作成、販促ツールの提案等、営業力の社内蓄積を図ります
- ・商工団体と連携することで、営業力強化に向けた様々な課題に対応していきます

## 専門員プロフィール

### 島根県食品産業営業力強化専門員 佐藤 純一

(一般社団法人新日本スーパーマーケット協会 アドバイザー)

### ■H27 まで 30 年間、乳業、アイス・チーズ、和日配、洋日配、飲料等の食品営業一筋

新規取引先開拓や新規参入の販売網構築等を担当し、個人、組織としての実績を残してきた

### ■営業情報を吸い上げての商品改良や、原材料高騰の中での製造から物流、販売まで一貫した原価管理による利益確保、営業管理職としての体制構築や人材育成も行ってきている

申込み  
お問い合わせ

しまねブランド推進課加工食品グループ 担当 狩野 (かりの)  
〒690-8501 島根県松江市殿町 1 番地 / TEL 0852-22-5284 / FAX 0852-22-6859  
E-mail karino-takashi@pref.shimane.lg.jp